

Herzlich Willkommen bei Wish-You-More

Du hast nun den ersten Schritt zur Verbesserung deiner Lebensqualität getan. Als Partner kannst du die Erfolgschancen nutzen, die durch die Empfehlung der qualitativ hochwertigen Produkte von Wish-You-More angeboten werden.

Die nachfolgenden Verhaltensrichtlinien dienen zur Unterstützung unserer Partner beim Aufbau ihres erfolgreichen Geschäfts.

Durch diese Richtlinien erfährst du alles über die Rechte und Pflichten eines Partners.

Details zum Vergütungsplan erhältst du im Dokument «Wish-You-More Partner Vergütungsplan».

Das Wish-You-More-Konzept

Wir von Wish-You-More wollen mit dir zusammen den Nährstoffmarkt revolutionieren. Innovative Produkte in Kombination mit einem Konzept, das das Wohlbefinden und die Lebendigkeit unserer Partner und Kunden als oberstes Ziel hat. Jeder hat es verdient, sein individuelles Potenzial entfalten zu können, um erfolgreich und gesund zu sein. Deswegen haben wir Wish-You-More gegründet. Das Wish-You-More-Konzept bedeutet, dass unsere Partner und unsere Kunden mehr als Nährstoffe erhalten. Als Wish-You-More-Partner wirst du Teil eines Teams von Experten auf dem Nährstoff- und Gesundheitssektor. Du erhältst regelmäßige Schulungen zu unseren Produkten, über Ernährung, Gewichtsoptimierung, Optimierung der Leistungsfähigkeit, Schlaf u. v. m. Dieses Wissen nutzen unsere Partner nicht nur für sich selbst und ihre Familie, sondern sie unterstützen damit auch das Wohlbefinden ihrer Kunden.

Dein Erfolg ist unser Erfolg

Es gibt keine bessere Werbung als die persönliche Empfehlung eines begeisterten Kunden. Andere Unternehmen geben viel Geld für Werbekampagnen aus. Wir geben es lieber direkt den Menschen, die anderen von uns erzählen, weil sie selbst von dem Wish-You-More-Konzept begeistert sind: Menschen wie dir.

Der gemeinsame Weg

Mit unserem Wish-You-More-Konzept unterscheiden wir uns deutlich von den bisher bekannten Modellen. Du kannst sicher sein, dass du niemals unter Druck gesetzt wirst. Du allein bestimmst, wie weit und wie lange du mit uns gehen möchtest.

Wir freuen uns auf eine freundschaftliche und langfristige Zusammenarbeit mit dir.

Dein Wish-You-More-Team

Vertragsbedingungen für Partner

INHALTSVERZEICHNIS

Inhalt

Herzlich Willkommen bei Wish-You-More.....	1
Das Wish-You-More-Konzept	1
Dein Erfolg ist unser Erfolg.....	1
Der gemeinsame Weg.....	1
Definitionen	3
Die Beziehung zum Partner	3
Dein Erfolg ist unser Erfolg.....	3
Die Basis der Partnertätigkeit.....	4
Voraussetzungen	4
Provisionen	5
Rücktritt.....	6
Der Rechtsstatus des Partners	6
Das Unternehmen des Partners	6
Individuelle Regelwerksbindung	7
Verhalten im Geschäft.....	7
Verkauf.....	8
Onlineverkauf.....	8
Produktversand / Export / Wiederverkauf.....	8
Produkthaftungsschutz	9
Produktlizenzen.....	9
Kündigung bei Inaktivität.....	9
Ergänzende Bestimmungen	10

Vertragsbedingungen für Partner

Definitionen

Die Liste der Definitionen sind eine Ergänzung zu jenen im «Wish-You-More Partner Vergütungsplan» genannten.

Vergütungsplanplan

Der Vergütungsplan regelt die Vergütung und die Provisionsstruktur gemäß Richtlinien. Wish-You-More behält sich das Recht vor, diesen Plan wirtschaftlichen Erfordernissen und möglichen gesetzlichen Änderungen anzupassen.

Empfehlungslink

Jeder neue Partner erhält mit seiner Registrierung einen eigenen Empfehlungslink (Webadresse) in der Form

<https://www.wishyoumore.de/PARTNERNAME>

Den Partnernamen kann der Partner in seinem Backoffice frei wählen. Ein Name kann nur einmal vorkommen. Der Partner bekommt angezeigt, wenn sein gewünschter Name bereits vergeben ist. Die Wahl kann jederzeit verändert werden. Es wird jedoch empfohlen, eine bereits in Umlauf gebrachte Adresse nur bei Tippfehlern zu ändern. Wird die Adresse geändert, verliert jede vorherige Adresse ihre Gültigkeit – bestehende Zuordnungen bleiben erhalten, eine neue Zuordnung mit einem veralteten Link kann jedoch nicht gemacht werden.

Mit der Webadresse erhält der Partner seine eigene Internetadresse bei Wish-You-More. Jeder Kunde und Partner, der sich auf seiner Subdomain registriert, wird automatisch dem Inhaber des Partnernamens dauerhaft zugeordnet.

Die Beziehung zum Partner

Dein Erfolg ist unser Erfolg

Für Wish-You-More ist es ein großes Anliegen seine Partner aktiv zu unterstützen und ein gutes Einvernehmen mit seinen Partnern und zwischen den Partnern zu erzielen. Um dies zu erreichen, bedarf es fairer und fester Regelungen, in denen die Verhaltensstandards festgelegt sind und kommuniziert werden. Aus dieser Motivation ist das WYM-Regelwerk entstanden, in dem die Rechte, Pflichten und Richtlinien zusammengefasst sind. Dieses Partnerregelwerk stellt zusammen mit dem Vergütungsplan sicher, dass jedem Partner dieselbe Gelegenheit gegeben wird, durch Vorstellung der Geschäftsgelegenheit, Produktempfehlungen und -verkäufen, ein erfolgreiches Geschäft aufzubauen. Diese Richtlinien stellen sicher, dass die Partner einander respektieren, sich zur gegenseitigen Fürsorge verpflichten und das Vorgehen der Partner einheitlich ist.

Wish-You-More unterstützt den Partner durch eine qualitativ hochwertige Aus- und Weiterbildung im Produkt- und Geschäftsbereich. Der Philosophie von Wish-You-More liegt

LEBENDIGKEIT. EINFACH. MACHEN.

wish you more 

Vertragsbedingungen für Partner

eine ganzheitliche Betrachtungsweise für mehr Wohlbefinden, Lebendigkeit und wirtschaftlichem Erfolg zu Grunde.

Neben der fachlichen Ausbildung sollst du auch stets deinen persönlichen Ansprechpartner für alle Fragen rund um Wish-You-More haben, und wissen, dass deine Anliegen für uns wichtig sind. Die positive Einstellung gegenüber Wish-You-More und deiner Tätigkeit ist eine wichtige Voraussetzung für eine erfolgreiches Geschäft.

Weiterhin unterstützen wir dich mit Vertriebshilfen, wie Prospektmaterial oder Flyer, die dir von Wish-You-More erstellt werden. Vertriebshilfen dienen dem Partner zur Kunden- und Partnergewinnung und werden in der Regel nicht verprovisioniert.

Die Basis der Partnertätigkeit

Zwei wesentliche Aktivitäten sind die Basis für deine erfolgreiche Partnertätigkeit: Der Verkauf von Produkten und die Gewinnung neuer Partner. Die Vergütung dieser Tätigkeiten ist erfolgsorientiert und richtet sich nach dem Wish-You-More-Vergütungsplan.

Voraussetzungen

Personen, die ihren ersten Wohnsitz in Deutschland, Österreich, Schweiz, Belgien und Lichtenstein haben, können sich als Partner online registrieren. Sie können ihre Tätigkeit auch in andere Länder ausdehnen, die von Wish-You-More offiziell für den Vertrieb freigegeben sind.

Für den Vertrieb aktuell freigegebene Länder sind Deutschland, Österreich, Belgien, Schweiz und Lichtenstein.

Der Import zum Zweck des Wiederverkaufs und der Verkauf generell von Wish-You-More Produkten im Ladenlokal ist in der Schweiz und Lichtenstein nicht gestattet. Händler aus dieser Region können sich bei Wish-You-More registrieren, der Vertrieb der Produkte darf jedoch nur direkt über Wish-You-More erfolgen.

Wish-You-More bietet allen Bewerbern die gleichen Möglichkeiten und macht keine Unterschiede bezüglich Rasse, Religion, Geschlecht oder Staatsangehörigkeit. Die Teilnahme am Vertriebsplan von Wish-You-More in jedem Land außerhalb von Deutschland erfolgt im Rahmen der für den betreffenden Markt gültigen Richtlinien. Es ist keinerlei Geschäftstätigkeit erlaubt, wenn das Land vom Unternehmen nicht offiziell freigegeben wurde.

Weitere Anforderungen an Bewerber:

Der Bewerber muss eine natürliche Person und mindestens 18 Jahre alt sein und die volle Geschäftsfähigkeit haben, um rechtsgültige Verträge abschließen zu können.

Wir machen ausdrücklich darauf aufmerksam, dass wir Personen, die vom Heilmittelwerbegesetz betroffen sind, aus rechtlichen Gründen als Partner ausschließen müssen.

Vertragsbedingungen für Partner

Ein Bewerber muss für die Arbeit in dem Rechtssystem autorisiert sein, in dem er arbeiten möchte (Gewerbeanmeldung, Reisegewerbekarte o. ä.). Gewerbeanmeldungen laufen nach den gesetzlichen Vorschriften.

Eine natürliche Person kann nur einmal als Partner registriert werden. Dies hindert einen Partner aber nicht daran, als Partner auch in einem späteren Wish-You-More-Vertriebsprogramm in einem anderen Land zu arbeiten, in dem Wish-You-More offiziell vertreten ist, vorausgesetzt der Partner erfüllt alle Qualifikationsanforderungen dieses Programms. Eine Person darf ein Vertriebsgeschäft im Namen einer Geschäftseinheit, wie z. B. eines Unternehmens, eines Konzerns oder einer Partnerschaft gründen.

Ehepartner dürfen ein getrenntes Vertriebsgeschäft führen.

Partner, denen zu einem früheren Zeitpunkt von Wish-You-More gekündigt worden ist (im Gegensatz zu einem Rücktritt), können sich nur mit einer schriftlichen Genehmigung der Geschäftsleitung von Wish-You-More erneut als Partner registrieren lassen.

Als selbstständige UnternehmerInnen sind VertriebspartnerInnen für die Einhaltung der einschlägigen gesetzlichen Bestimmungen einschließlich der steuer- und sozialrechtlichen Vorgaben (z. B. Einholung einer Umsatzsteueridentifikationsnummer oder Anmeldung aller Arbeitnehmer bei der Sozialversicherung), wie auch für eine behördliche Gewerbeberechtigung eigenverantwortlich verpflichtet. Halte dich daher immer über die aktuellen Melde- und Nachweispflichten mit offiziellen Informationsangeboten oder fachkundigen Beratern auf dem Laufenden. Wish-You-More ist selbst nicht berechtigt oder in der Lage, für dein Unternehmen Beratungsleistungen zu erbringen.

Vertriebspartnerunternehmen weisen Wish-You-More eine aktuelle Gewerbeerlaubnis auf Verlangen jederzeit nach.

Wish-You-More behält sich vor, von der vereinbarten Provision die jeweilige Summe für Steuern und Abgaben in Abzug zu bringen bzw. einzufordern, sofern keine Gewerbeanmeldung, steuerliche Registrierung und damit keine Vorsteuerabzugsberechtigung nachgewiesen wurde.

Der Partner stimmt der Datenschutzerklärung von Wish-You-More

<https://www.w-y-m.de/datenschutzerklärung>

vollumfänglich zu. Insbesondere umfasst dies das Verzeichnis aller Partner im öffentlichen Teil der Wish-You-More Webseiten. Diese öffentlich zugänglichen Daten umfassen Vor- und Nachname aller Partner. Zweck ist die korrekte Zuordnung aller Neukunden und ihrer empfehlungsgebenden Partner.

Provisionen

Details zur Vergütung sind dem Vergütungsplan zu entnehmen. Dieser findet sich im Dokument «Wish-You-More Partner Vergütungsplan».

Vertragsbedingungen für Partner

Rücktritt

Tritt ein Partner zurück oder wird die Geschäftsbeziehung durch Wish-You-More aufgelöst, erlöschen unmittelbar alle Rechte und Vorteile seiner Eigenschaft als Partner. Wenn du deine Partnerschaft auflösen möchtest, kontaktiere und per Support oder mittels E-Mail an info@wishyoumore.de. Wir setzen uns dann mit dir in Verbindung und leiten die notwendigen Schritte ein.

Der Rechtsstatus des Partners

Wenn der neue Partner alle Qualifikationsmerkmale erfüllt, hat er das Recht, die Wish-You-More-Produkte und Dienstleistungen nach den Regeln von Wish-You-More zu vermarkten. Er kann am Marketingplan teilnehmen, solange er die Richtlinien und Verhaltensregeln von Wish-You-More beachtet. Nach den Regelwerksrichtlinien ist der Partner selbstständiger Vertriebspartner von Wish-You-More. Sein Erfolg beruht auf seinen eigenen Bemühungen und Fähigkeiten. Er darf sich nicht als Angestellter, Agent oder Vertreter von Wish-You-More ausgeben und/oder im Namen von Wish-You-More handeln. Auch die Bezeichnungen Agent, Manager oder Firmenvertreter sind nicht gestattet. Auf den Geschäftspapieren und anderen Drucksachen des Partners muss immer die Bezeichnung „unabhängiger Partner“ oder „selbstständiger Partner“ verwendet werden.

Mentoren müssen ebenfalls das unabhängige Regelwerksverhältnis zwischen sich selbst und anderen Partnern bewahren. Wenn ein Partner dritte Personen für Arbeiten oder zur Unterstützung heranzieht, haben sie das Unternehmen Wish-You-More von jeder Verantwortung freizuhalten. Derartige Beschäftigung darf nicht direkt im Zusammenhang mit dem Mentoring oder Verkauf, mit der Einziehung von Barbeiträgen oder Werbemaßnahmen für Produkte oder Dienstleistungen verwendet werden. Wish-You-More kann Beziehungen zwischen oder die Vertretung durch Partner ablehnen oder nicht billigen, wenn damit für das Unternehmen Wish-You-More eine Verantwortung gegenüber Angestellten des selbstständigen Partners verbunden ist. Wish-You-More widerspricht damit einer Zusammenarbeit mit Untervertretern.

Weder der Partner noch Wish-You-More als Regelwerkspartner hat das Recht, bindende Verträge oder Verpflichtungen im Namen des anderen einzugehen. Wish-You-More oder der Partner sind in keiner Weise für die Schulden oder Verpflichtungen des anderen verantwortlich. Der Partner darf - unabhängig von der Art der Rechtsgeschäfte - Wish-You-More nicht als seinen Arbeitgeber anführen. Ebenso sollten Partner sich darüber im Klaren sein, dass Wish-You-More diesen Parteien keinerlei Informationen über Einkommen oder ihren finanziellen Status zu liefern hat.

Das Unternehmen des Partners

Ein Partner kann seinen eigenen Vertrieb als Unternehmen, Partnerschaft, Konzern oder andere Geschäftseinheiten betreiben, wenn die gesetzlichen Anforderungen und Bedingungen erfüllt sind.

Vertragsbedingungen für Partner

Das Netzwerk eines jeden Partner ist veräusser- und vererbbar. Jegliche Änderung muss mit Absprache von Wish-You-More erfolgen.

Individuelle Regelwerksbindung

Auch juristische Personen können Partner bei Wish-You-More werden. Allerdings dient das Partnerregelwerk in keiner Weise dazu, die einzelnen Eigentümer oder Vertreter zu entbinden, oder davor zu schützen, alle Regelwerksbedingungen des Wish-You-More Partnerregelwerkes zu erfüllen. Die Eigentümer einer Geschäftseinheit müssen die Partnerobligationen persönlich garantieren, wenn der Partnerantrag von einer Geschäftseinheit ausgeht.

In diesem Sinne ist jeder einzelne durch das Regelwerk gebunden und Wish-You-More ist berechtigt, die Erfüllung des Regelwerkes gegen jede Person individuell zu erzwingen. Dasselbe gilt für Ehemänner und Ehefrauen, die gemeinsam ein Partnergeschäft betreiben. Es ist zu beachten, dass die Namen beider Ehepartner als Partner eingetragen sein müssen, sodass beide das Partnergeschäft betreiben können.

Es ist ausdrücklich verboten das Provisionssystem für seine Zwecke und/oder nachteilig für Wish-You-More zu manipulieren. Dies schliesst Bestellungen und Stornierungen, die ihren eigentlichen Zweck verfehlen, mit ein.

Generell ist stets im guten Geiste des Regelwerkes zu handeln, was jegliche manipulative oder böswillige Handlung ausschliesst.

Wish-You-More behält sich das Recht vor manuelle Anpassungen vorzunehmen, falls explizite oder implizite Verletzungen dieser Richtlinien festgestellt werden.

Verhalten im Geschäft

Die Partner werden ihre Geschäftstätigkeit in professioneller und moralisch einwandfreier Weise betreiben, sodass der gute Ruf von Wish-You-More geschützt ist. Unter keinen Umständen wird ein Partner den Ruf des Namens Wish-You-More oder irgendeines Wish-You-More-Produktes schädigen, noch wird er vertrauliche oder firmeninterne Informationen oder Geschäftsgeheimnisse (einschließlich Namen und Adresslisten von Partnern und Kunden) missbrauchen, die für die Benutzung durch den Partner vorgesehen sind.

Der Partner tritt als Vermittler und/oder Händler zwischen dem Kunden und Wish-You-More auf. Wish-You-More erfüllt seine Lieferverpflichtungen direkt. Eigenverkäufe des Partners sind gestattet. Der Partner gilt dann als Verkäufer unter vollständiger Übernahme aller Rechte und Pflichten.

Es ist zum Schutz der Käufer (Verbraucher), des Unternehmens, der Marken und des Rufes der Produkte und damit im unmittelbaren Geschäftsinteresse aller VertriebspartnerInnen regelwerksverletzend, die Produkte von Wish-You-More auf Versteigerungen, öffentlichen und privaten Flohmärkten, Tauschbörsen, Kaufhäusern, Internetmärkten wie z. B. eBay,

Vertragsbedingungen für Partner

Amazon, Rakuten oder auf vergleichbaren Verkaufsplätzen anzubieten oder zu platzieren. Der Vertrieb über stationären Handel (Drogeriemärkte, Supermärkte, Discounter) ist zur Sicherheit der Beratungsqualität und des Kundenservice ausgeschlossen.

Zur Sicherheit der Produktqualität, zum Schutz der Interessen der KäuferInnen (VerbraucherInnen) und zur Rationalisierung wird für die VertriebspartnerInnen ein einheitliches Versandsystem eingerichtet, das an die Internet-Shops automatisiert angegliedert ist. So wird der zeitnahe Versand immer aktueller Chargen in optimaler Qualität sichergestellt. Daher ist die Ware auch nur bei Wish-You-More zu den festgelegten Verkaufspreisen zu erwerben. Der direkte sowie der indirekte Produktversand unter den einzelnen VertriebspartnerInnen von Wish-You-More ist ausgeschlossen.

Verkauf

Der von Wish-You-More veröffentlichte Basis-Verkaufspreis (siehe offizielle Preisliste) ist bindend für alle internen Preisberechnungen, Provisionen und den Wiederverkauf an den Endkunden.

Der Wiederverkauf darf nur durch natürliche oder juristische Personen mit Wish-You-More Partner-Status erfolgen, und diese müssen sich an die Preisbindung halten.

Der festgelegte Verkaufspreis von Wish-You-More ist der veröffentlichte, empfohlene Preis für den Verkauf eines bestimmten Produktes an Endverbraucher. Di

Partner beziehen ihre Produkte und Verkaufshilfen nur direkt von Wish-You-More. Hierdurch hat jeder Partner dieselben Bedingungen. Weiterhin wird ein unzulässiger Verkauf von Verkaufshilfen und/oder Wish-You-More-Produkten bzw. -Dienstleistungen von Partnern untereinander unterbunden.

Onlineverkauf

Der Onlineverkauf von Wish-You-More Produkten erfolgt primär über den offiziellen Onlineshop von Wish-You-More. Es ist allerdings gestattet eigene elektronische Vertriebswege zu wählen. Es gelten die genannten Bedingungen, insbesondere zu beachten:

- Wish-You-More Produkte dürfen nur exklusiv und nicht zusammen mit Produkten von Mitbewerbern angeboten werden
- Es gilt die Preisbindung
- Der Einkauf der Waren erfolgt direkt bei Wish-You-More

Produktversand / Export / Wiederverkauf

Ein Partner darf nur Produkte und/oder Dienstleistungen in dem Land verkaufen, für das diese Produkte und/oder Dienstleistungen zugelassen sind. Dementsprechend muss auch die Lieferadresse lauten.

Wish-You-More wird keine Produkte in ein Land senden, in dem die Produkte nicht eingeführt werden dürfen.

Vertragsbedingungen für Partner

Es ist keinem Partner erlaubt, Wish-You-More-Produkte und -Verkaufshilfen von einem Markt in einen anderen zu exportieren. Ebenso ist es nicht gestattet, wissentlich an Dritte zu verkaufen, die ihrerseits exportieren, ganz gleich, ob Wish-You-More in dem betreffenden Gebiet tätig ist oder nicht. Es sei denn, dass Wish-You-More dazu eine schriftliche Genehmigung erteilt hat.

Es ist keinem Partner gestattet, Wish-You-More-Produkte und -Dienstleistungen an Wiederverkäufer zu verkaufen.

Produkthaftungsschutz

Kein Schutz bei unsachgemäßer Benutzung

Ein Beispiel für die Haftung bei unsachgemäßer Anwendung ist eine Verletzung der Empfehlungen bezüglich der Beschränkung von medizinischen Ansprüchen oder der Verwendung. Die Versicherung von Wish-You-More deckt nur diejenigen Fälle von Anwendungen und Anwendungszwecken ab, die speziell auf der Verpackung des Produktes oder in der Wish-You-More-Literatur aufgeführt sind.

Alle Etiketten und Verpackungen müssen dem Wish-You-More-Versicherungsunternehmen zur Verfügung gestellt werden, um korrekt gedeckt zu sein. In diesem Sinne nimmt sich ein Partner durch den Versuch, Etiketten oder Verpackungen zu ändern, sodass sie das Produkt falsch darstellen, oder indem er andere Ansprüche erhebt, als in den Wish-You-More-Prospekten aufgeführt sind, selbst die Möglichkeit des von der Wish-You-More-Haftpflichtversicherung gebotenen Schutzes und läuft Gefahr, dass das Geschäftsverhältnis beendet wird.

Produktlizenzen

Wish-You-More gewährt dem Partner das widerrufliche Recht für den Kauf und Verkauf von Wish-You-More-Produkten nach den Bedingungen des vorliegenden Regelwerkes. Der Partner ist sich darüber im Klaren und damit einverstanden, dass aufgrund des vorliegenden Regelwerkes dem Partner keine Franchise-Rechte, ausschließliche Rechte, Firmenanteile, Agenturen oder andere Beziehungen gewährt worden sind.

Kündigung bei Inaktivität

Zeigt ein Partner in 24 aufeinanderfolgenden Kalendermonaten keine Aktivität (PQV = 0), dann geht Wish-You-More davon aus, dass dieser Vertriebspartner an einem Vertrieb der Wish-You-More-Produkte kein Interesse (mehr) hat und er verliert seinen "Partner"-Status und wird Kunde. Das Team verschiebt sich dann zum nächsthöheren Partner. Das restliche Guthaben wird ausgezahlt. Bevor eine Rückstufung oder Kündigung erfolgt, wird der Partner durch Wish-You-More informiert.

Ergänzende Bestimmungen

- Es liegt im Ermessen von Wish-You-More, Partnern Sonderkonditionen zu vergeben, solange sich dies mit den wirtschaftlichen Interessen beider Parteien deckt und die Massnahmen andere Partner und Kunden nicht schädigen oder übermässig benachteiligen.